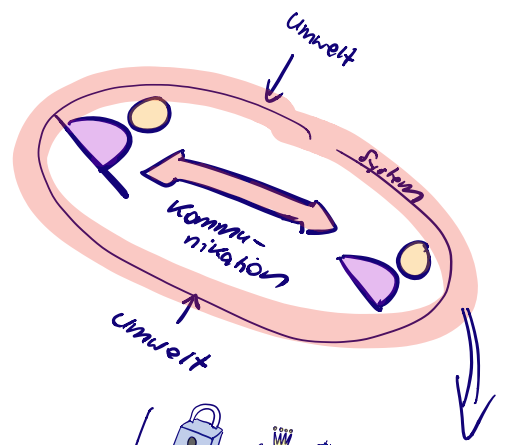
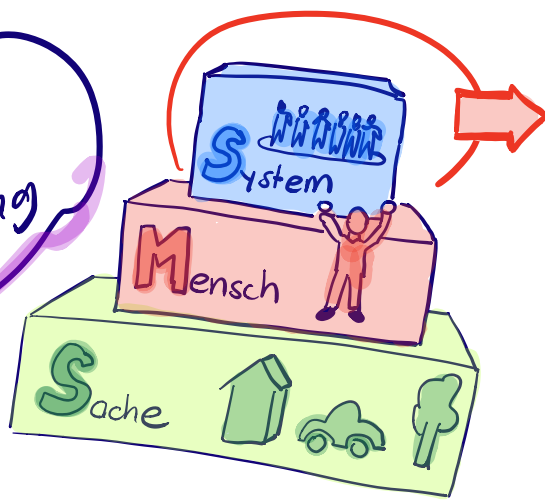


Soziale Systeme
im Vertrieb &
im Marketing



Das "System" Kunde & Verkäufer

Die Systeme des Kunden

Kunde kauft wegen
dem Verkäufer

Kunde wirkt in
seinem System



- C**
- Zeit für den Kunden
 - Ehrliche Anteilnahme
 - Besondere Ideen im Verkauf
- Unternehmen & Team als "Player"
"Wir gehen zum Giovanni..."

